



2018년 8월 17일(금) 석간부터 보도하여 주시기 바랍니다.

(인터넷, 방송, 통신은 8.17일(금) 오전 06시 이후 보도 가능)

배포일시	2018. 8. 16일(목)	담당부서	산업기술정책과
담당과장	김대자 과장(044-203-4510)	담당자	최수연 사무관(044-203-4511)

듣고 싶어요, 혁신성장 성공 스토리!

- 혁신성장에 성공한 기업인의 성장경험 공유 -

- 산업통상자원부(장관 백운규)는 8월 17일(금) 한국전자무역센터(경기도 판교 소재) 컨퍼런스룸에서 혁신성장에 성공한 기업인과의 간담회를 개최했다.

【 혁신성장 성공 기업 오찬 간담회 개요(참고1) 】

- **일시/장소** : '18. 8. 17(금) 12:00~14:00 / 한국전자무역센터 컨퍼런스룸
- **참석자(참고2)** : 산업부 장관, 기업 대표, 벤처캐피탈 대표, 산학협력단장, KOTRA 사장, 한국산업기술진흥원 혁신성장본부장, 한국무역보험공사 본부장, 조달청 구매총괄과장 등
- **주요내용** : 혁신성장 성공스토리를 공유하고, 혁신성장 결과물이 시장을 선도하기 위한 정부의 지원방안 논의

- 이번 간담회는 혁신적인 기술과 참신한 아이디어, 그리고 끊임없는 각고의 노력으로 성공을 일구어낸 기업 대표 및 관련 지원기관 등 약 20여명이 모여 혁신성장에 이르기까지의 경험을 나누고, 정부 정책에 제언하는 자리다.
- 간담회에 참석한 업체 대표들은 지금의 성공에 이르기까지 겪었던 어려움과 이를 극복한 스토리를 공유하는 한편, 향후 기업의 성장(scale-up)을 위해 정부에 건의하는 바를 전달했다.
- 기업들은 혁신성장 지원을 위한 정부의 노력이 필요하다는 점을 강조하며, 특히 판로개척, 사업화기술·자금지원, 인력확보 등에 어려움을 겪고 있다고 토로했다.

□ 백운규 장관은 이러한 기업의 어려움에 대해 공감하며, 이에 대한 정부 지원을 약속했다.

○ 먼저 국내의 판로개척을 위해 조달청과 협의하여 공공구매·조달참여 기회를 확대하고, 대한무역투자진흥공사(KOTRA) 해외지사를 활용해 마케팅·인허가·현지투자자에 필요한 자문 제공 등 해외 판로확보를 지원하겠다고 밝혔다.

○ 또한, 사업화 자금지원 펀드를 조성하고 기술평가 비용을 지원하여 기술 사업화 단계 자금을 지원하고, 전문인력 양성 사업 등을 통해 인재 확보에도 노력할 것을 다짐했다.

○ 마지막으로, 새로운 비즈니스 모델을 창출하기 위해 올해부터 자동차, 에너지, 소재, 바이오헬스 등 4개 분야 산업데이터 플랫폼 구축을 추진하고, '22년까지 10개로 확대하겠다고 밝혔다.

□ 오찬을 겸하여 진행한 본 간담회에는 푸드테크로는 국내 최초로 코스닥 상장을 준비하고 있는 (주)푸드나무(대표 김영문)의 도시락이 제공했다.

○ 보디빌더 선수이자 퍼스널트레이너로 활동하던 김영문 대표는, 자신의 경험을 바탕으로 헬스·다이어트 식품 사업에 뛰어들었다.

○ 닭가슴살은 딱딱하고 맛이 없다는 편견을 깨고, 닭가슴살 만두, 도시락, 스테이크 등 맛있게 먹으면서 다이어트를 할 수 있는 다양한 음식을 개발·판매한 결과, 닭가슴살 판매 전문 1위를 달성할 수 있었다.

□ 이외에도 기업 대표들은 창업 이후 현재에 이르기까지 실패를 극복하고 혁신을 이루어낸 각자의 다양한 경험을 공유했다.

○ 특히 '아이블포토닉스(대표 이상구)'는 쉽지 않은 신소재 '압전 단결정'의 개발·양산에 성공하였으나 판로를 찾지 못해 어려움을 겪던 중,

- 센서회사를 직접 설립해 이를 활용한 초음파 탐촉자(probe)를 출시, 수입에 의존하던 고가의 초음파 탐촉자를 제네럴 일렉트릭(GE), 지멘스 등에 역수출하게 된 스토리로 눈길을 끌었다.

- 입체(3D) 검사장비 제조업체 '고영 테크놀로지(대표 고광일)'는 공정상 불량 중 약 70%가 납도포 공정과 관련한 것에 착안하여 세계 최초 입체(3D) 납도포 검사장비 개발에 성공했으나 일본산 장비의 벽에 부딪쳐 제품판 매에 고전했다.

- 그러나 지멘스 등 글로벌 선진기업의 까다로운 요구사항을 해결한 후 기술력을 인정받고 급속하게 시장을 확대해 세계 시장점유율 1위를 달성하면서 벤처기업에서 중견기업으로 성장할 수 있었다며, 현재는 인공지능(AI) 기반 공정최적화 솔루션 개발에 주력하고 있다고 밝혔다.

- 이번 참여기업중 전력수요관리업체인 '아이디알서비스(대표 강혜정)'은 전력수급에 어려움이 많았던 '11~'14년 동안 각고의 노력을 통해 수요관리에 대한 경험과 지식을 쌓았다.

- 이를 바탕으로 '14년 수요자원 거래시장 개설 이후 철강·석유화학·제지산업 및 빌딩, 마트 등과 계약을 맺으며 업계 1위에 이르렀고, 여성 특유의 섬세함으로 감축 신뢰도 유지에 최선을 다하고 있다고 밝혔다

□ 백운규 장관은 간담회를 마치고, 참석기업 중 하나인 (주)오비고(대표 황도연)를 방문하고, 차량용 웹 플랫폼 등 주요 제품시연을 참관했다.

- (주)오비고는 모바일 웹 브라우저 개발 업체로 출발하였으나, 스마트카, 자율주행 시스템 등의 시장확대 흐름에 따라 커넥티드카 인포테인먼트 SW로 주력업종을 전환한 대표적인 융합 신기술 업체이다.

- 사업전환 초기, 공격적인 해외마케팅으로 토요타, 크라이슬러 등과의 협업을 추진하며 20명의 인력을 확충하였으나, 완성차 업체와 협업 경험이 없는 작은 신생기업이라는 이유로 결국 실패하면서 위기를 맞았다.
 - 그러나 꾸준한 국제 마케팅, 세계 최초 하이퍼텍스트 마크업 언어5 (HTML5) 기반 차량용 앱스토어 상용화 등 기술혁신을 통해 르노, 닛산, 토요타 등에 오비고의 소프트웨어(SW)를 탑재해 국제 시장에 진출에 성공했다.
- 산업부는 더 많은 기업이 혁신성장에 성공할 수 있도록 금일 공유된 성공스토리를 올해 12월 코엑스(COEX)에서 개최예정인 「산업기술 R&D대전」등을 통하여 더욱 확산할 것이며,
- 제시된 정책제언은 면밀히 검토하여 내년도에 수립할 「제7차 산업 기술혁신계획(2019~2023)」에 반영할 계획이라고 밝혔다.



이 보도자료와 관련하여 보다 자세한 내용이나 취재를 원하시면 산업통상자원부 산업기술정책과 최수연 사무관(☎ 044-203-4511)에게 연락주시기 바랍니다.

참고 1

혁신성장 성공기업 오찬 간담회 개요

□ 개최 목적

- 기업 성공스토리를 공유하고, 기업의 혁신성장 결과물*이 시장을 선도하기 위한 정부의 지원방안 논의

* ① 제품·서비스 다양화, ② 해외시장 개척, ③ 납품기업 복수화 등

□ 행사 개요

- 일 시 : '18. 8. 17(금), 12:00 ~ 14:00(참석 기업(푸드나무)의 오찬도시락)

- 장 소 : 한국전자무역센터 컨퍼런스룸(판교)

* 센터 내 입주기업(오비고, 차량 인포테인먼트 SW 업체) 투어 예정

- 참석자 : 장관님(주재), 유관기관 및 혁신성장 성공기업 등 총 20명 내외

- (정부측) KOTRA 사장(해외진출), KIAT 혁신성장본부장(기술사업화), 유관부처 담당 공무원(조달청 등)

- (민간측) 기업 대표(11명), 벤처캐피탈(2명), 대학 산학협력단(2명) 등

* 벤처캐피탈 : 이상진 대표(이노폴리스 파트너스), 권준희 대표(수림창업투자)

산학협력단 : 최경철 단장(KAIST), 송진규 단장(전남대)

□ 진행 계획

시 간	내 용	비 고
12:00 ~ 12:05 (5')	개회 및 기념촬영	
12:05 ~ 12:10 (5')	모두 말씀	장관님
12:10 ~ 12:15 (5')	혁신 기업 성장 가속화 지원방안	산업기술정책관
12:15 ~ 13:35 (80')	성공스토리 공유 및 토론	전체 참석자 (오찬 병행)
13:35 ~ 13:40 (5')	마무리 말씀	장관님
13:40 ~ 14:00 (20')	방문기업(오비고) 투어 및 제품 시연	장관님 기업투어 (희망 참석기업인 동행)

참고 2

참석자 주요 약력 및 성공스토리

□ 제품/서비스 다양화(4)

성 명	주 요 약 력
 김영문 대표 (주)푸드나무 (1984년생)	2013 ~ (現) (주)푸드나무 대표 2011 ~ 2013 닭대리 랭킹닭컴 대표 2008 ~ 2012 다수의 피트니스 퍼스널트레이너 (최종학력) 춘천교육대학원 체육교육학과 재학중
<기업개요> - 설립년도 : '13 / 매출액 : 348억원 / 종업원수 : 90명 - 국내에서 푸드테크로는 최초로 코스닥상장 예정(예비심사 통과, 8.10), 보디빌더 선수 출신 경험을 살려 닭가슴살에 맛을 강화하여 사업 급성장	
<성공스토리> - 보디빌더 선수 및 코치로 활동하던 중, '11년 다이어트에 대한 관심이 많아지던 시기에 사업에 뛰어들어 성공(닭가슴살 전문 플랫폼 판매 1위) - 닭가슴살은 딱딱하고 맛이 없다는 편견을 깨기 위해 닭가슴살 만두·도시락·스테이크 등 맛을 가미한 제품을 출시하고, 연예인 다이어트 도전기 등의 마케팅 전략 추진	

성 명	주 요 약 력
 고광일 대표 (주)고영테크놀러지 (1957년생)	2002 ~ (現) (주)고영테크놀러지 대표 1997 ~ 2002 (주)미래산업 연구소장/전무이사 (최종학력) University of Pittsburgh 공학박사
<기업개요> - 설립년도 : '02 / 매출액 : 2,034억원 / 종업원수 : 521명 3차원 검사장비 제조, 3D 납도포 검사장비 분야 세계 1위('06) - 매출액의 10%를 꾸준히 R&D에 투자, 전체 직원의 절반 이상(288)이 R&D 업무	
<성공스토리> '02년 설립 당시 공정의 약 70% 이상의 불량이 납도포 공정과 관련되어 있는 점에 착안하여 검사장비 개발, 1년 만에 세계최초로 개발에 성공 - 사업초기 일본 장비 위주의 시장을 개척하기 위해 탑 티어 고객부터 공략하는 전략 사용, 지멘스의 까다로운 과제 수행 이후 탑 기업들이 고영 장비 도입 - 이를 바탕으로 급속히 성장하여 세계 시장점유율 1위의 위치를 점하고 있으며, 새로운 아이템으로 현재 AI기반 공정최적화 솔루션 개발에 주력 중	

성 명		주 요 약 력
	김병수 대표 로보티즈 (1970년생)	1999 ~ (現) 로보티즈 대표 (최종학력) 고려대 기계공학 학사
<기업개요> - 설립년도 : '99 / 매출액 : 180억원 / 종업원수 : 104명 - 로봇 구동부품·교육용 로봇 제조, 코스닥 상장 예정(10월)		
<성공스토리> - 각종 로봇대회에서 두각을 나타내던 로봇동아리 선후배와 창업('99)하여, 단편적 제품보다 원천기술에 집중하는 전략 추진 1세대('02~'07, 국내 중심의 소규모 판매) → 2세대('08~'13, 로봇개발자의 필수 솔루션으로 정착) → 3세대('14~'19, 플랫폼 솔루션 도입) - 아마추어적인 발상의 사업시작 및 기술에만 의존한 사업형태로 시련을 겪었으나, 끊임없는 새로운 비즈니스모델 발굴 및 정부지원으로 시련을 극복		

성 명		주 요 약 력
	강혜정 대표 (주)아이디알서비스 (1968년생)	2010 ~ (現) (주)아이디알서비스 대표 2014 ~ 2016 에너지위원회 위원 (최종학력) 경주대학교 관광정보학 학사
<기업개요> - 설립년도 : '10 / 매출액 : 491억원 / 종업원수 : 23명 '14년 DR시장 출범후 DR 업계 1위 등극, 관련 공로로 산업부 장관 표창 ('16)		
<성공스토리> - 미국의 DR 세미나 등을 방문하여 제도에 대한 이해를 쌓은 후, 국내에서 전기를 가장 많이 쓰는 H사를 상대로 오랜 설득 끝에 수요관리사업자 계약에 성공('10) '11~'14년 전력수급 균형 유지에 대한 관심이 급증한 시기에 많은 노력을 기울여 회사의 기반을 키우고 제도 관련 지식과 노하우를 쌓음 '14년 DR 시장이 개설된 이후 그동안 좋은 거래 관계에 있던 다수의 산업체 (제철, 제강, 중공업 / 마트, 빌딩 등)와 계약을 맺으면서 업계 1위로 등극		

□ 해외시장 개척(4)

성 명		주 요 약 력
	이성호 대표 (주)유니테크 (1958년생)	1999 ~ (現) (주)유니테크 대표이사 Henkel 연구소장 (최종학력) 명지대 화학공학 학사
<기업개요> - 설립년도 : '99 / 매출액 : 557억원 / 종업원수 : 90명 - 산업용 접착제 생산, LNG 선박용 접착제 세계 시장의 95% 점유, 자동차용 접착제는 국내 모든 차종에 적용, 70% 이상 점유		
<성공스토리> '99년 정부 지원사업(소상공인지원금 5천만원)으로 창업한 후, 접착제와 관련된 R&D를 끊임없이 수행하여 LNG선박, 차량 접착제 세계시장 점유율 1위 - 글로벌 진출을 위해 해외법인 4개(슬로바키아, 터키, 중국, 독일), 연구소 4개(본사, 판교, 슬로바키아, 독일) 운영, 복합소재 이용 접착제 R&D에 총력		

성 명		주 요 약 력
	구기도 대표 (주)아하정보통신 (1963년생)	1995 ~ (現) (주)아하정보통신 대표 (최종학력) 서울대학교 공과대학 학사
<기업개요> - 설립년도 : '95 / 매출액 : 316억원 / 종업원수 : 96명 - 전자유도방식 칠판 개발·판매, 10년 연속 국내 전자칠판 1위(40% 점유), 63개국에 수출, 카자흐스탄 공장설립('16), 일본 현지법인·공장 설립('17)		
<성공스토리> '95년 32세에 실시간자녀관찰시스템 사업을 시작하였으나, '98년 30억원 규모의 도난사고로 신용불량자로 전락, 아르바이트 직원으로 회사 운영 - 하루 4시간씩 자면서 부채를 해결하고 '02년 신용회복은 되었으나, 대표이사의 신용불량 기록 때문에 이후 5년간 사업에 금융활용 불가 - 지속적 R&D로 세계최초 e-강의실용 전자교탁 개발('02), 전자유도방식 터치센서 국내최초 개발('06), 세계최초 LCD전자칠판 개발('07) 등 성공		

성 명		주 요 약 력
	서상원 대표 키위플러스 (1982 년생)	2015 ~ (現) 키위플러스 대표 2016 ~ (現) 경희대 컴퓨터공학과 겸임교수 (前) LG 전자 최연소 조직장, KT 본부장 (최종학력) KAIST 전산학과 박사
<기업개요> - 설립년도 : '13 / 매출액 : 134억원 / 종업원수 : 48명 - 어린이를 위한 스마트워치 개발, 카카오가 IoT 경쟁력 강화를 위해 인수('18.6), 위치추적, 전화통화, 영어학습 및 부모와의 실시간 문자 커뮤니케이션 가능		
<성공스토리> - 학부 시절부터 창업에 나서 졸업 전 두 번의 사업에 도전했다가 실패, 세 번째로 도전한 '아헴스(클라우드 기술회사)'가 KT에 인수되면서 KT에 입사 - KT에서 LG로 이직한 후 어린이용 스마트워치에 관심을 갖게 되어 카이스트 출신 후배들을 모아 회사 설립('15) - 배터리 문제, 초기 판매 문제로 어려움을 겪었으나 제품 성능을 확인한 통신사의 적극적인 협조로 KT 대리점에서 판매 시작 후 매출 급증		

성 명		주 요 약 력
	이상구 대표 아이블포토닉스 (1964 년생)	1999 ~ (現) 아이블포토닉스 대표 1997~1998 스탠포드대학교 초청연구원 1987 ~ 1999 (주)한화 공정안정화개발 과장 (최종학력) 서울대학교 화학공학 박사(1995)
<기업개요> - 설립년도 : '99 / 매출액 : 14억원 / 종업원수 : 16명 - 반도체 부품회사, 비파괴 초음파검사 원천기술 보유, 수입에 의존하던 고가의 초음파 프로브를 GE, 지멘스에 수출		
<성공스토리> - 스탠포드대 재직시 신소재인 '압전 단결정'을 접하고, 이를 연구하여 세계 최초로 양산에 성공('99)하였으나, 의료회사 등에서 신소재 사용을 거부 - 개발한 신소재를 직접 소진하기 위해 센서 회사를 설립, 세계최초로 압전 단결정을 이용한 초음파 탐촉센서 출시('02), 초음파 영상진단기 소재의 트렌드를 선도 (아이블포토닉스의 압전단결정 소재가 IEEE Standard에 포함('17))		

□ 납품기업 복수화(4)

성 명		주 요 약 력
	민동욱 대표 (주)엠씨넥스 (1970년생)	2005 ~ (現) (주)엠씨넥스 대표 2013 ~ (現) 동국대 산업기술연구원 겸임교수 (최종학력) 동국대 전기공학 학사
<기업개요> - 설립년도 : '04 / 매출액 : 6,680억원 / 종업원수 : 570명 - 스마트폰 지문인식 모듈, 프리미엄 카메라 모듈, 자동차용 카메라 모듈 생산 - 베트남에 4,300명 규모 공장 구축('17), 삼억불 수출탑 수상('15)		
<성공스토리> '04년 카메라모듈로 시작하여 투자 다변화와 해외시장 공략으로 관련 업계가 침체기였던 '10년에도 엠씨넥스는 60%의 성장세를 기록 '06년부터 자동차용 카메라 개발에 뛰어들었지만, 본격적인 투자 1년 만에 주요 거래업체의 부도로 위기. 작은 물량에도 성의를 다하는 모습에 중국·대만 업체의 신뢰를 얻어 해외시장 개척에 성공 - 갤럭시노트 7 단종 사태로 적자 위기('16)를 겪은 뒤 1년 만에 사상 최대 매출을 겪으며 재도약에 성공(6,680억, '17년), 중국·베트남에 연구소 설립		

성 명		주 요 약 력
	황도연 대표 오비고 (1965년생)	2002 ~ (現) 오비고 대표 1999 ~ 2002 에릭슨코리아, 오픈웨이브코리아 1991 ~ 1999 삼성전자 (최종학력) 성균관대학교 산업공학 석사
<기업개요> - 설립년도 : '02 / 매출액 : 102억원 / 종업원수 : 89명 - 모바일 웹 개발 → 커넥티드카 인포테인먼트용 SW 개발로 업종 전환('09), 블랙베리QNX(차량OS 세계 1위) 등에 납품하여 르노, 닛산, 토요타 등에 탑재		
<성공스토리> - 업종 전환('09) 후 국책과제를 수행하며 순조로운 출발을 하였으나, 공격적인 해외영업을 시도한 토요타·크라이슬러 플랫폼 진입에 최종 실패하여 위기 - CES 전시회에 8년 연속 전용부스를 개설하는 등 지속적인 글로벌 마케팅 활동을 수행하고, 세계 최초 HTML5 기반 차량용 앱스토어 상용화에 성공하여 세계 1위 차량용 OS 업체인 블랙베리QNX와 파트너십에 성공		

성 명		주 요 약 력
	여운남 대표 (주)다원디엔에스 (1968년생)	2007 ~ (現) (주)다원디엔에스 대표 2003 ~ 2005 (주)파도시스템 개발팀장 (최종학력) 호남대학교 컴퓨터공학 학사
<기업개요> ○ 설립년도 : '07 / 매출액 : 90억원 / 종업원수 : 30명 ○ 네이버 AI 플랫폼 '클로바'와 연동하는 스마트플러그 출시('18), 2017 대한민국 ICT 이노베이션 대상 수상		
<성공스토리> ○ '07년에 창업, '스마트플러그'의 제품개발·판로확보에 매진하였으나, 당시에는 스마트플러그 개념이 생소하여 일반인 대상 매출 확보에 어려움 ○ 선도적으로 개발한 스마트플러그가 통신사에 우수한 기술력을 인정받아 '15년부터 통신 3사에 납품 성공, 안정적인 생산물량 확보 및 제품개선 ○ 일본 통신사의 자체검증을 통과해 국내 최초로 스마트플러그 수출에 성공		

성 명		주 요 약 력
	황철주 대표 주성엔지니어링 (1959년생)	1995 ~ (現) 주성엔지니어링 대표이사사장 2010 (前) 국가과학기술위원회 민간위원 (최종학력) 인하대학교대학원 명예공학박사
<기업개요> ○ 설립년도 : '95 / 매출액 : 2,680억원 / 종업원수 : 461명 ○ 국내 1세대 반도체 장비기업, 맨손으로 창업 후 반도체 장비 국산화를 선도 ○ 기술이해도가 높은 엔지니어로서 회사가 가진 2,000개 이상의 특허 획득에 직접 참여		
<성공스토리> ○ '01년 삼성전자 납품처에서 배제되고, '11년 관련업종의 침체로 어려움을 겪었으나 순손실 1,102억원의 적자 속에서도 매출(800억원)의 70%를 R&D에 투자 ○ 이때 개발된 반도체 디스플레이용 원자층증착(ALD) 장비 기술이 현재 대표기술로, 현재에도 매년 매출의 10~20%를 R&D에 투자하며 기술개발을 강조		

□ **유관기관**

성 명		주 요 약 력
	권평오 사장 KOTRA (1957년생)	2018 ~ (現) 코트라 사장 2015 ~ 2018 주사우디 대사 (최종학력) 동국대학교 경제학 박사
	오명준 본부장 KIAT혁신성장본부 (1969년생)	2018 ~ (現) KIAT 혁신성장본부장 2016 ~ 2018 KIAT 국제협력단장/기술사업화단장 (최종학력) 서울대 재료공학 박사
	백승달 본부장 한국무역보험공사 (1964년생)	2017~ (現) 한국무역보험공사 영업기획본부장 2017 미래전략반 반장 (최종학력) Indiana University MBA
	최경철 단장 KAIST 산학협력단 (1964년생)	2017 ~ (現) KAIST 산학협력단장 2010 ~ (現) KAIST 전기및전자공학부 교수 (최종학력) 서울대 전기공학 박사
	이상진 대표 이노폴리스파트너스 (1965년생)	2006 ~ (現) 이노폴리스파트너스 대표(투자경력23년) (前) KTB네트워크, 키움인베스트, 스틱인베스트 투자총괄 (최종학력) 경북대 전자공학 학사
	권준희 대표 수림창업투자(주) (1966년생)	2014 ~ (現) 수림창업투자(주) 대표이사 2010 ~ 2014 케이디파트너스(주) 전무이사 (최종학력) 연세대학교 경영학과 학사