

원전 순주기
수출활성화
방안

2019. 9.





Contents

원전 쏘주기 수출활성화 방안

I. 원전수출 전주기화 필요성

II. 글로벌 원전수출 시장 현황 및 우리의 역량

III. 비전 및 추진 전략

IV. 과제별 세부 추진방안

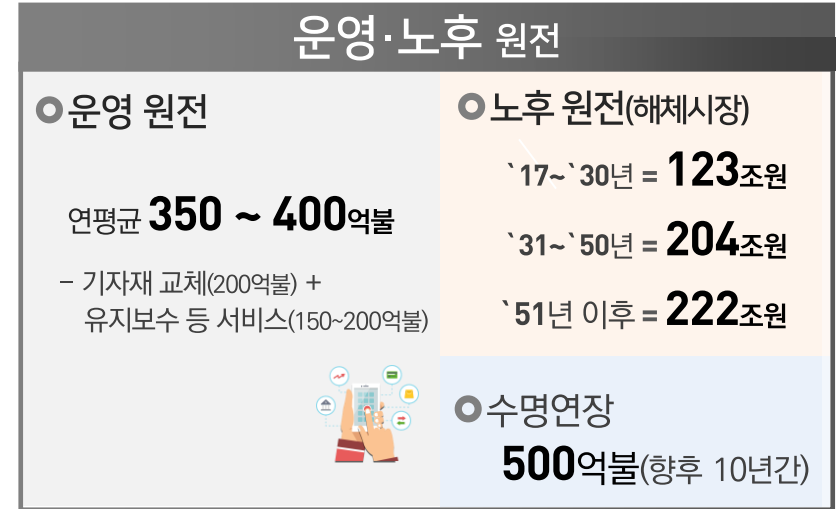


I | 원전 수출 쏠주기화 필요성

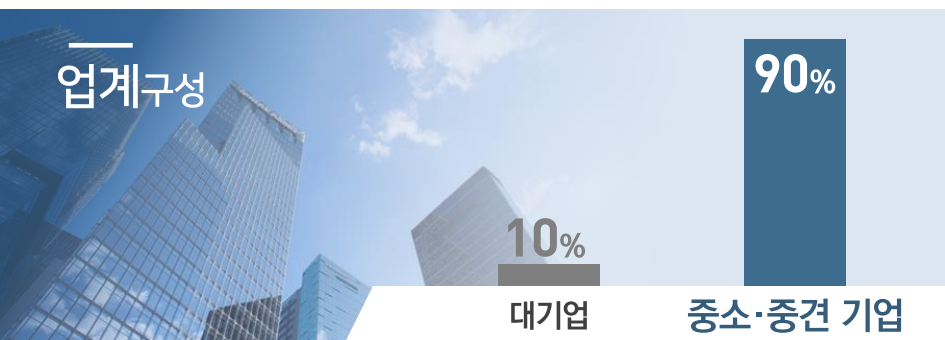
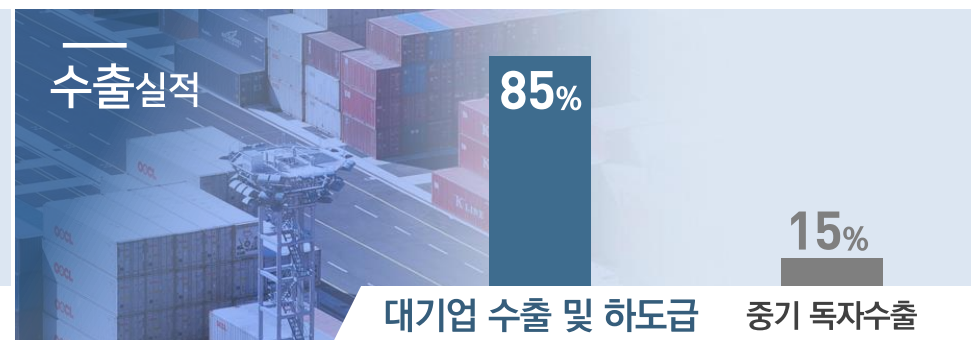
원전 쏠주기 수출활성화 방안



+



레드오션인 신규원전 중심 사업전략 ➔ 블루오션인 운영·노후원전까지 시장확대 필요



원전산업주역인 중소·중견기업의 수출기회 확대 (EPC ➔ 전주기)

II | 글로벌 원전수출 시장 현황 및 우리의 역량

원전 소주기 수출활성화 방안

01 | 건설·기자재

역량

5대 원전공급국

But

원전공기업 중심
EPC에 편중

- 수출분야 : EPC → 기자재 등 다양화
- 개별기업 독자수출 역량 확보 필요



02 | 운영서비스

역량

다수 원전의
무사고 대기록

But

해외노형 경험 부족
독자 수출도 미미

- 다양한 노형 경험 확보
- 중동·동유럽 등 시장개척 강화
- 운영·서비스 시장 수출 확대



03 | 해체 등 후행주기

역량

연료 저장, 운반 역량

But

상용원전 해체실적 無

- 해체 : 선진국 등과 전략적 협력으로 보완
- 연료 : UAE 기반으로 연료분야 시장개척 필요



II | 글로벌 원전수출 시장 현황 및 우리의 역량

원전 소주기 수출활성화 방안

04 | 공통기반 평가

원전
수출전담조직 운영
Team Korea

+

원전
수출지원체계 구축
원전수출협의회 등

역량

But

- 원전수출협의회 非정기적 운영
➔ 통합컨트롤·지원 미흡

상시적
통합적 지원 체계 필요

- 원전 특수성 반영한 특화지원 미미
- 자금大, 리스크高, 인증難

특화된
지원 인프라 필요

- 평면적 수출전략 추진
- 국가별 특성, 국제 정치적 환경 고려 미흡
- 수출지원 실효성 등 한계 노정

전략적
제휴·네트워킹 필요

비전 및 목표

원전 **전주기 수출**을 주도하는 **글로벌 원전수출 강국**

추진전략

01
수출시장
확대

UAE EPC
↓ ↓
신시장 전주기

주기별·국가별
맞춤형 전략

02
수출주체
다변화

대기업
+
중소기업

개별 기업들의
글로벌 수출 강소기업화

03
기반,
환경 조성

일시적
↓
상시적

원전수출을 위한
상시적·제도적 지원체계

세부과제

수출대상국
주기별로 맞춤형 수주

수주경쟁국
전략적 협력 + 제3국 공동진출

단기대책
마케팅 + 시장개척

중장기적 역량강화
기술개발 + 인증지원 등

금융대책
금융 지원 등

지원체계
원전수출전략협의회 상설화
지원실무그룹 신설

수출정보
원전수주통합정보시스템 구축

제도지원
고시 등 지원근거 마련

01 수출대상국, 수주경쟁국 모두를 고려한 쏘주기 맞춤수출 전략 구사

1. 수출대상국 : 원전주기별로 우리 기술 도입가능성이 있는 최적시장을 선정後 ➡ 맞춤형 수주 전략

신규플랜트

- 국가별 맞춤형 전략 통해 입찰 등 대응
- ➡ 제2의 바라카 재현

기자재 등

- 주요기업과 협력파트너십 구축
- ➡ 글로벌공급망 참여

운영·서비스 등

- 수명주기 도래원전 등에 정비분야 진출 본격화
- 해외원전 정비시스템 구축

연료, 관리, 해체

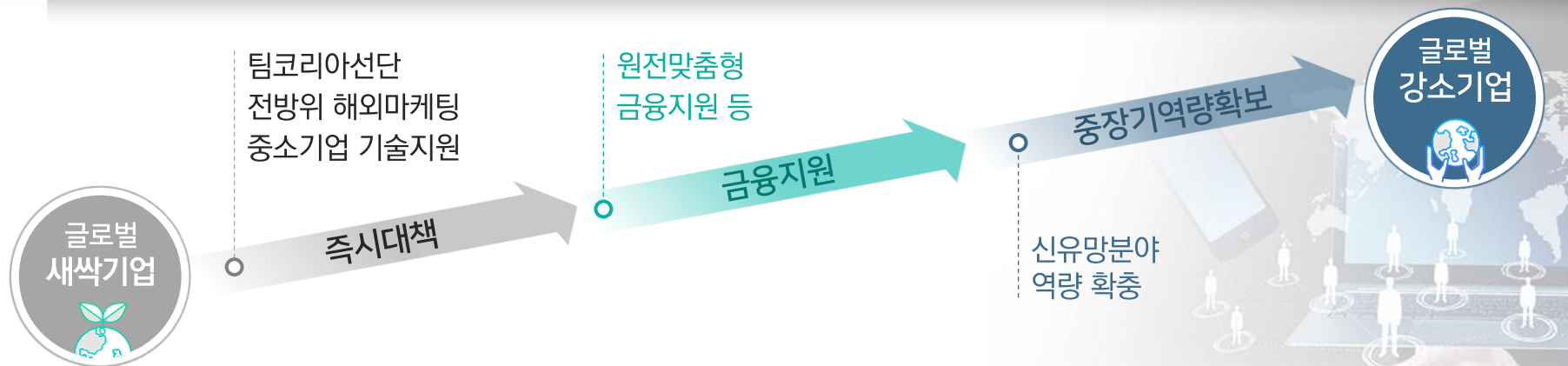
- 연료 공급계약 ➡ 제조, 사용후 관리 등으로 확산
- 후행주기 선진국과 협력

2. 수주경쟁국 : 전략적 제휴를 통해 수출다양성 및 수주기회 극대화

○ 해외 유수의 원전수출국들과 다양한 제휴관계 모색 : 수출전략 공조, 기술협력, 공동사업 추진 등

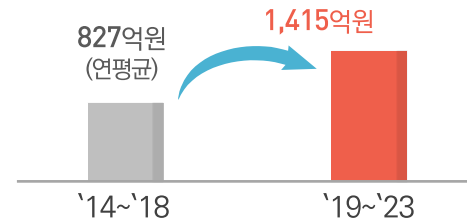
- 전략적 협력관계 구축(정부) + 상업적 협력모델 개발(민간)의 공조 ➡ 국익과 수익성 극대화 협력모델 마련

02 개별 기업들의 글로벌 수출 강소기업화



1. 즉시대책 : 팀코리아 동반진출 및 해외진출 마케팅 강화

팀코리아 선단	step 01	전방위 해외마케팅	step 02	중소기업 기술지원	step 03
원전 동반수출 강화		해외바이어 발굴 해소 (산업부, 민간협회)		기술현안해결 등 R&D 지원 확대(한수원)	
<ul style="list-style-type: none"> 원전공기업+협력업체 전주기 동반진출 		<ul style="list-style-type: none"> 민관합동정기사절단 확대 해외주기기 업체초청 B2B 미팅 국내전주기 Industry 카탈로그 발간 			



02 개별 기업들의 글로벌 수출 강소기업화

2. 중장기 역량 확보 : 新유망분야 육성 + 해외진출 기초체력 강화

新유망분야 역량 확충

- 차세대원전
차세대 SMART(모듈방식) 개발
- 해체
해체연구소 설립 해체산업
민관협의회 운영 등
- 서비스 신기술 R&D
온라인정비, 부지조사방법
개선 등

인증지원 현실화

- 해외인증 지원시 러 인증 추가,
지원액 대폭 확대 등('19~)
- 해외인증에 대한 컨설팅
지원('20~)

인재 양성

- 원전 수출 교육 개설('20~)
- 원전도입국 인사 초청연수·교육
다양화 ('19~)

02 개별 기업들의 글로벌 수출 강소기업화

3. 금융대책 : 맞춤형 자금지원 프로그램 개발 (개발연구 후 시행)



03 상시적·제도적 수출인프라 구축 ➡ 수출지원 환경 혁신

원전수출 전략협의회

총괄 컨트롤타워
G2G협력

실무
그룹

인증



금융



정보 등



상시적
중소기업지원

공동간사 | 원전수출산업협회 |

수주지원사업 실무지원

원전수주통합정보시스템 구축

법적근거 마련: 기존고시개정 또는 원전수출고시 제정(19下~)